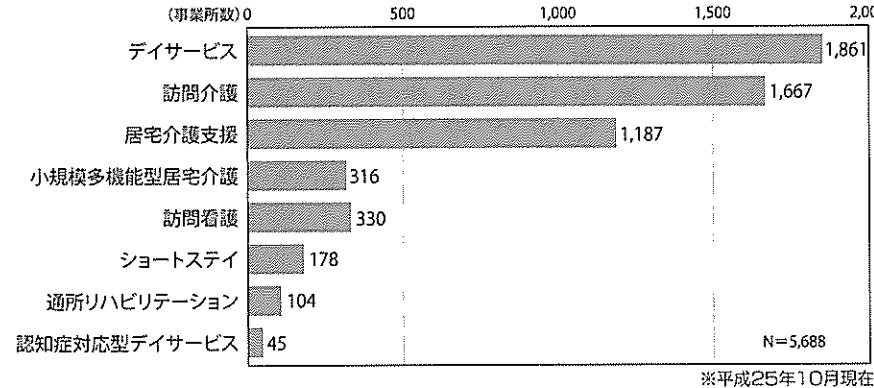




図表7 併設する介護サービス事業所の状況



宅は2・3%、値下げした住宅は5・8%となつておらず、家賃と同様の理由で値上げや値下げが行われていると思われる。値下げしているサ付き住宅の経営実態はかなり厳しいのではないだろうか。

### サ付き住宅の1戸当たりの居室

### 今後も増える傾向に

**医療法人等の住宅は今後も増える傾向に**

サ付き住宅の1戸当たりの居室面積は原則25m<sup>2</sup>で、共用の台所や浴室等を整備する場合は18m<sup>2</sup>とされている。現在のサ付き住宅の主流は居室面積が18m<sup>2</sup>で、食堂（台所）や浴室は共用設備として設けているものが多くなっているが、これはよい傾向ではない。国土交通省では「住生活基本計画」にもどづく「住生活基本計画」で、単身者の居室の最低限の面積を25m<sup>2</sup>と定めているので、単身高齢者の居室も25m<sup>2</sup>が必要になる。「入居者は要介護者が多いので、浴室等の水回りを共用部に出してよいのだ」という論理では、サ付き住宅も住まいではなく「施設」になってしまう。居室内に水回りを設備するか否かということは、生活者の目線でみると大きな違いである。ちなみに、北欧では、高齢者住宅の整備にあたっては住まいという部分をとても重視しており、居室内にシャワーがない住宅をつくると高齢者住宅とみなされず、国から補助金が支給されないほどである。

事業者側は、サ付き住宅の価格設定自体が入居者からの家賃収入だけでは十分な利益が生み出せないことから、レンタル比（延べ床面積に対する貸室面積の割合）を厳しく見積もっている。このため、浴室などの水回りなどを共用部分にしたとしても、その共用部分 자체も十

分な広さがないサ付き住宅もある。家賃収入だけで事業の収支を合わせることがいかに困難かという実態が、こうした部分に現れているのではないか。

サ付き住宅が提供するサービスの状況では、食事サービスを提供している住宅が約9割で、介護サービスは約5割という状況である。

また、介護サービス事業所を併設しているサ付き住宅は7割を超えており、併設する介護サービス事業所の状況をみると（図表7）、デイサービスと訪問介護が圧倒的に多い。定期巡回・随時対応サービスは約1・5%しか併設されていない。デイサービスと訪問介護だけでは、入居者の状態が重くなつたときには、生活を支えていくことが難しいのではないか。

要介護3以上の入居者に対応するためには、夜間のニーズに対応できるサービスが必要になつてくる。サービスが必要になつてく

### 上位30法人によるシェアはわずか22%

サ付き住宅の供給戸数のランキングをみると（P56図表8）（横）メッセージが5・6%のシェアを占めており、圧倒的に多い。しかし、上位30位までの事業者のシェアは22%にとどまつており、1～2位

格変動を調査したところ、思ったよりも家賃を変動させている住宅が多いことがわかった。平成24年10月時点での登録されており、平成25年

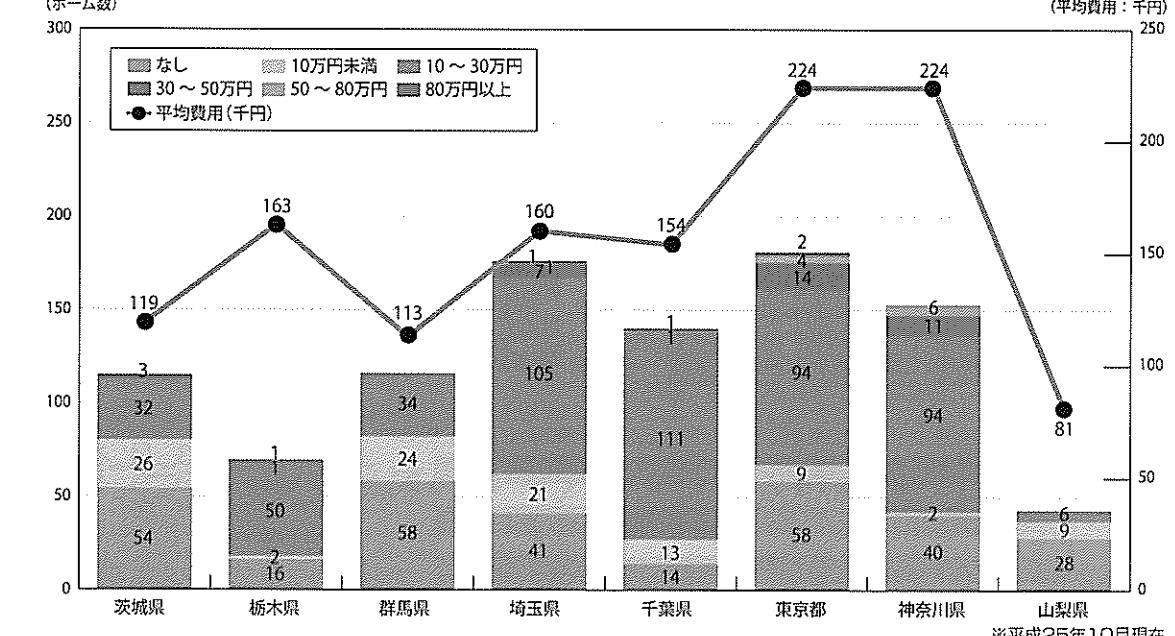
10月時点まで継続して登録されているサ付き住宅2291戸の状況をみたところ（図表6）、過去1年間で全体の1割程度の住宅が家

賃の値上げや値下げを行つている。家賃を値上げした住宅は4・7%、値下げした住宅は5・7%となり、値下げした住宅が多い。値下げの平

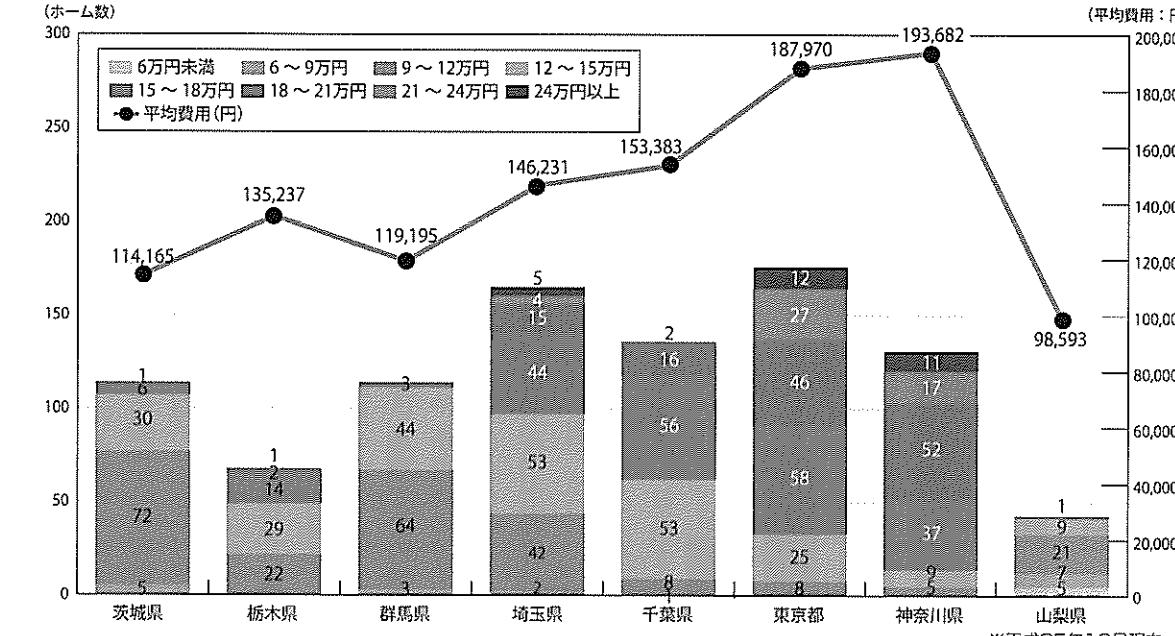
均額は1万1203円となつていて、値下げの理由は、おそらく近隣に安価なサ付き住宅が建設されたことを受け、入居率を上げるために家賃を下げざるを得ない状況があるためだと思われる。一方で、値上げした住宅の値上げの平均額は1万2854円となつていて、おそらく、事業を継続できるよう、採算を合わせるために値上げしたのではないか。

同様に前払い金を値上げした住

図表4 サ付き住宅の入居時費用(首都圏エリア)



図表5 サ付き住宅の月額費(首都圏エリア)



図表6 料金変更の内容

内容	ホーム数(割合)	平均額(円)
家賃(値上げ)	4.7%	12,854
家賃(値下げ)	5.7%	-11,203
家賃(変更なし)	89.5%	-
前払い金(値上げ)	2.3%	73,640※1
前払い金(値下げ)	5.8%	-94,820※2
前払い金(変更なし)	91.8%	-
前払い金(値上げ)+家賃(値上げ)	1.7%	61,282
前払い金(値上げ)+家賃(値下げ)	0.1%	80,000
前払い金(値下げ)+(値上げ)	0.9%	-143,309
前払い金(値下げ)+家賃(値下げ)	2.8%	-83,059
いずれか変更あり	7.0%	-
変更なし	87.0%	-

※1 極端に高額なサ付住は除外して計算「イシス瑞穂」3,600,000円。

※2 極端に高額なサ付住は除外して計算「ゆいま～る坪島」3,688,000円。

所のサ付き住宅を経営している小規模な事業者が圧倒的多数を占めている。また、地域を限定してサ付き住宅を供給する事業者も多く、大阪府ではフジ・アメニティサービス株式会社、秋田県などではNPO法人ラ・シャリテ、三重県などではゴールドトラストグループなどが存在する。

サ付き住宅は有料老人ホームなどのほかの施設・居住系サービスと異なり、ユニットな住宅も出始めている。たとえば、田舎暮らしを売りにして、入居者が第1次産業や第2次産業に携わる機会を用意した住宅もある。

また、仲の良い友人同士などが集まつて住むグループ・アーリングのような小規模な住宅を、サ付き住宅として登録しているケースもある。最近は、一般住宅の分野で、入居者が一軒家などを共同で利用して生活するシェアハウスが流行しており、こうした住宅を運営したいと考える事業者も多く存在するのではないかだろうか。

私は、サ付き住宅は、入居者の重度化を見据えて、医療・介護サービスをきちんと付随させて整備しないと入居者を確保できないと考えているが、これらのユニットな住宅のように入居者同士が助け合つて、互いに独立した生活ができるような住宅もサ付き住宅として存在する。最近は、こうした住宅を求める高齢者も多いようだ。

今後はサ付き住宅も、たとえば「医療重視型」「介護重視型」「生活重視型」などのようにカテゴライズされれば、入居希望者がサ付き住宅を探す際には、とても参考になるのではないかだろうか。

## 経営難に陥る事業者が今後は増える可能性も

可能性もある。入居者をなんとか確保しても、重度要介護者が多くなれば、日常の介護サービスに対応できない住宅や、認知症の入居者に対応できないという住宅の問題が表面化し、退去者が増え、入居率が低下して経営が立ち行かなくなる事業者も出てくるのではないかだろうか。これから先の数年間は、経営難に陥るサ付き住宅が相当数出てくる可能性もある。

しかも、サ付き住宅の多くの事業者は賃貸事業として家賃収入から利益を出すという実績がない。入居率が8割を切ると、建設コストを返済するぶんの収入を確保できず、赤字となってしまう。こうした賃貸事業としての難しさももつ一方で、入居者から求められるサービスを提供しなければならないという側面もあり、非常に厳しい事業である。

成功している事業者の多くは、家賃収入からの利益はほとんどなく、付随するサービスや、併設するサービスなどの利益で採算をあわせている。また、現時点では、サ付き住宅の建設に対し、一定の要件を満たせば、その建設費に対して国土交通省から補助金が支給されているが、それも恒久的な措置ではなく、事業者としては決して安閑としていてよい事業ではないだろう。

サ付き住宅は、これからもさまざまな形態の住宅が出てくると思う。かつて有料老人ホームで、音楽や絵画などの分野でセミプロクラスの腕前をもつ高齢者が入居し、芸術活動を行うことができるホームをつくるという構想があつたが、そうした個性的なサ付き住宅が登場してくるかもしれない。いわゆる団塊の世代の方々のなかには、高齢になつたら自宅を売却して、自分たちの好きなように生きたいと考える方々も多く、生きがいや暮らしの面を重視した個性的な住宅に入居したいといふ方も存在するのではないかだろうか。

一方で今後は、サ付き住宅が急増したことによる弊害が現れてくる

特定施設入居者生活介護の要介護度別の介護報酬は、在宅サービス利用者の区分支給限度基準額よりも低いので、入居する要介護者に手厚い介護サービスが必要になる傾向が強まるのであれば、介護保険事業上もよい影響を与えると思う。特養ホームの入所申込者の問題に象徴されるように、要介護高齢者が行き先がないことこそが問題で、十分な医療・介護サービスを用意した施設・居住系サービスが整備されるのであれば、サ付き住宅に必要はないと考えている。

しかし、現状では施設・居住系サービスが不十分であり、要介護高齢者がサ付き住宅に入居するため、重度要介護状態の入居者や認知症の入居者、ターミナルケアが必要な入居者への対応能力が求められることになる。そのため医療・介護サービスが必要になると考えている。

サ付き住宅自体は、もともとは特定施設としての指定を受けることを期待してつくられた高専貸を前身とした制度である。この生い立ちを考えると、原点に立ち返つて、各保険者がサ付き住宅を積極的に特定施設として指定することが求められるのではないかだろうか。

図表8 サ付き住宅供給ランキング

順位	事業主体	居室数	シェア	ホーム数	事業エリア	主なブランド名
1	メッセージ グループ	7,115	5.6%	122	全国	「Cアミーコ」
2	学研 グループ	2,889	2.3%	59	神奈川県等	「ココファン」「ユーミーケア」
3	フジ・アメニティサービス(株)	2,223	1.7%	70	大阪府	「フジパレスシニア」「ケア・ブリッジ」
4	㈱ヴァティー	1,959	1.5%	60	埼玉県等	「あんしんホーム」
5	NPO法人 ラ・シャリテ	1,457	1.1%	74	秋田県等	「シニアパンション」
6	㈱らいふ	1,051	0.8%	17	神奈川県	「ホームステーションらいふ」
7	㈱いっしん	884	0.7%	21	茨城県	「ここいち」
8	ワールドステイ グループ	694	0.5%	30	群馬県等	「ワールドステイ」
9	ゴールドトラスト グループ	686	0.5%	15	三重県等	「ゴールドエイジ」
10	ユニマット グループ	601	0.5%	13	東京都等	「そよ風」他
11	㈱やまねメディカル	568	0.4%	23	静岡県等	「なごやかレジデンス」
12	㈱ASS	567	0.4%	20	愛知県	「やすらぎの里」「いこいの里」
13	㈱川商	555	0.4%	13	大阪府等	「ハートランド」
14	東京建物不動産販売(株)	536	0.4%	9	東京都等	「グレイブス」
15	㈱東日本福祉経営サービス	505	0.4%	10	新潟県等	「リーシェ」
16	徳洲会グループ	492	0.4%	7	神奈川県等	「SUM-MI大和南」他
17	㈱気象会	473	0.4%	3	大阪府	「国見館」
18	ジェイ・エス・ピー グループ	472	0.4%	9	北海道等	「グランヴィル」「グランメゾン」
19	日清住宅サービス(株)	469	0.4%	6	大阪府	「MIYO, 87」
20	㈱レイクス21	450	0.4%	12	埼玉県等	「プラチナ・シニアホーム」
21	㈱スーパー・コート	427	0.3%	6	大阪府等	「スーパー・コート」
22	㈱パワーズアンリミテッド	399	0.3%	7	神奈川県等	「リリィ」
23	㈱安芸メディカル	398	0.3%	6	広島県	「メリィハウス」
24	ミサワホーム グループ	370	0.3%	11	北海道等	「センチュリーテラス」他
25	東急不動産(株)	359	0.3%	6	神奈川県等	「グランクレール」
26	㈱ケーシーシー	345	0.3%	8	熊本県等	「ふるさとの奏」
27	一般社団法人介護施設助成事業団	333	0.3%	7	福岡県	「あすなろ」
28	㈱ライフ・テクノサービス	324	0.3%	7	三重県	「憩いの里」
29	積和不動産(株)	320	0.3%	7	東京都等	「グラントマスト」他
30	㈱日本介護医療センター	317	0.2%	8	大阪府等	「ライフケア宝塚」「チエリー・ワン大和高田」
合計		28,238	22.1%	666		
全事業者計		127,594	100.0%	3,938		

※平成25年10月現在